



Vanaf heden zal René Raadsheer in iedere uitgave van Bloemist een onderwerp uit 'Mijn Tent' wordt Top' uitlichten. Dit keer: de ondernemer.

# Ondernemers, net mensen?

**Op welke marktontwikkelingen moet ik reageren? Weet de klant wel wie wij zijn? Komen er genoeg klanten binnen? Hoe houd ik mijn medewerkers scherp? Wat zou ik beter en anders moeten doen? Hoe kan ik slimmer inkopen?**

Welke antwoorden je uiteindelijk geeft heeft alles te maken met wie je bent en hoe je omgaat met informatie. De ondernemer is altijd op zoek naar rendement en succes. Dat is heel persoonlijk en dus voor iedereen

anders. Gelukkig maar, want de ideale ondernemer bestaat niet. Wie of wat bepaalt eigenlijk dat succes? Wanneer ben je succesvol?

Succesvol zijn is voor iedereen verschillend. Die vraag moet je jezelf dus stellen... 'wanneer ben ik succesvol als ondernemer?'. Het zorgvuldig kunnen beantwoorden van deze vraag zegt veel over hoe je je ondernemerschap invult.

Ben je met een hobby bezig en vooral heel vakinhoudelijk geïntereerd of weet je wat je doet in het proces wat leidt naar

rendement en continuïteit? Allesbepalend hier is de manier van kijken. Dat heeft invloed op het succesvol zijn van jouw onderneming. Heb jij de sleutel tot succes?

## Ondernemers zijn net mensen...

Iedereen heeft zijn specifieke kwaliteiten, maar ben je je ervan bewust? In het ontwikkelingstraject van 'Mijn Tent wordt Top' laten we de ondernemer opschrijven waar hij, volgens zichzelf, goed in is. We merken dan dat het wel heel logisch lijkt om dat te weten, maar dat is het niet. Men vindt het zelfs lastig. Weet jij waar je

goed in bent? Kun jij je op basis daarvan onderscheiden? Als het antwoord nu 'NEE' is, dan wordt het tijd voor een momentje voor jezelf!

Ondernemen is geweldig, maar iedere ondernemer weet dat niet alles even leuk is in het leven van de ondernemer. De leuke dingen van het ondernemen zijn horen vaak bij je en daar ben je goed in. Het tegenovergestelde is ook vaak waar.

De minder leuke dingen, daar ben je ook minder goed in. Maar hoe ga ik om met de aspecten waar ik niet zo goed in ben? Hoe pak ik dat aan? Hopelijk is delegeren dan één van de kwaliteiten waarover je beschikt. Is dat niet zo? Doe jij het liefst alles alleen? Wellicht is het goed te overwegen om eens rond te kijken of er iemand om je heen is die het wel graag doet. Waarschijnlijk is die medewerker daar dan ook goed in.

In 'Mijn Tent wordt Top' is dit echt een thema. Welke werkzaamheden dienen zich aan, kijk wat er moet gebeuren en kijk wie het kan doen. Eerst kijken, dan pas doen! Ook al ben je er zelf sneller mee klaar; maak je medewerkers beter!

Zorg dat je weet waar je goed in bent. Kijk naar je medewerkers en beoordeel waar zij goed in zijn! Maak keuzes! Jij hebt de keuze, jij bepaalt!



## 'Jij bent de bepalende factor in jouw onderneming!'

### Reflectie is het toverwoord

Wanneer jij zelf bepaalt wat je doet, wanneer je het doet en op welke manier, dan is het wel erg belangrijk om iets meer zekerheid te hebben bij het maken van die keuzes. Jezelf reflecteren is dan zeer belangrijk. Dat helpt in het bewust worden van je gedrag en het voorkomt dat het 'ineens weer zaterdag is...'. Vragen als; 'wat heb ik vandaag eigenlijk gedaan?' of 'zijn er bepaalde handelingen geweest die ik de volgende keer anders zou doen?' of 'waar leg ik morgen de focus?'.

Allemaal vragen die betrekking hebben op jezelf. Dat is mooi, want JIJ bent de bepalende factor in jouw onderneming!

### Nieuw: VBW-ondernemerscoaching

VBW biedt in samenwerking met René Raadsheers bedrijf (Double Quality Counseling), de mogelijkheid tot persoonlijke coaching in jouw onderneming. Er zijn voor VBW-leden diverse aantrekkelijke mogelijkheden.

Kijk op [www.vbw.nl/coaching](http://www.vbw.nl/coaching) voor meer informatie.